

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ «НА ЛАДОНИ»

В.А. Бурдуков

Эффективность (от лат. effectus – исполнение, действие) - относительный эффект, результативность процесса, операции проекта, определяемые как отношение эффекта, результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение.

Под словом эффект принято понимать абсолютную величину результата какого-либо процесса, в данной статье мы рассматриваем результат именно производства и

финансовых вложений, поэтому будем говорить об экономической эффективности производства и финансовых вложений, для краткости будет использоваться просто термин «экономическая эффективность».

Экономическая эффективность - результативность экономической деятельности, экономических программ и мероприятий, характеризуемая отношением полученного экономического эффекта, результата к затратам факторов, ресурсов, обусловившим получение этого результата, достижение наибольшего объема производства с применением ресурсов определенной стоимости. Другими словами это получение больших результатов при тех же затратах или снижении затрат при получении того же результата.

Анализ экономической эффективности, является одной из основных задач фирмы, необходимым условием правильной организации и планирования её деятельности, рационального использования труда и материальных средств, для извлечения максимальной прибыли, ведь это является главной целью создания любой коммерческой организации.

Практически все рано или поздно сталкиваются с проблемой определения эффективности той или иной деятельности, и никто сразу не может дать исчерпывающий ответ, ведь оценка эффективности требует кропотливой, точной работы. Тема анализа экономической эффективности актуальна на сегодняшний день и требует тщательного анализа, так как, не анализируя свою деятельность, предприятия рискуют истратить впустую вкладываемые средства, или потерять свой бизнес. Экономическую эффективность надо оценивать на всех стадиях деятельности предприятия, будь то открытие нового проекта, текущий бизнес, инвестиции.

Представим более понятный алгоритм по оценке экономической эффективности вложения денежных средств на примере. У определённого человека есть накопления денежных средств, в сумме 100 тыс. руб. Он желает их выгодно вложить и выбирает из 2-х способов:

- Банковский депозит – денежные средства или ценные бумаги, помещаемые на хранение в банк на определенный срок от имени физического или юридического лица, которому за это начисляется определенный процент. Удобный и надёжный способ с минимальными рисками и фиксированным размером дохода, но и с низкой доходностью.
- Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) – инструмент коллективного инвестирования, который дает инвесторам возможность объединить свои сбережения (паи) под управлением профессиональной управляющей компании. Потенциально более высокая доходность и небольшая сумма минимальных вложений, но более рискованно,

так как владелец инвестиционных паев сам несет риск потери стоимости имущества в результате действия рыночных факторов.

Допустим, что он явно выберет вложения в ПИФы, не учитывая риски. Его поведение, обусловившее выбор вложения называется экономическое мышление

Экономическое мышление - это мышление, направленное на определение экономической эффективности, выявление способов её повышения. Экономическое мышление оперирует, прежде всего, такими понятиями, как "затраты-результаты", "затраты-выпуск", "издержки-доход", "издержки-прибыль". В масштабах общества, экономическая эффективность предполагает полную занятость имеющихся ресурсов и полный объём производства. Полная занятость ресурсов означает использование всех пригодных и доступных ресурсов. Полный объём производства - это наибольший объём произведённых благ при полном использовании ресурсов общества.

Далее обосновать его выбор мы можем, проиллюстрировав его действия с помощью модели простейшей экономики, которая называется кривой производственных возможностей.

Кривая производственных возможностей — это совокупность точек, которые показывают различные комбинации максимальных объемов производства нескольких (как правило, двух) товаров или услуг, которые могут быть созданы в условиях при полной занятости и использовании всех имеющихся в экономике ресурсов.

Допустим, в экономике производится только два вида товара: Товар 1 и Товар 2 (см. Рисунок 1) В случае увеличения производства одного уменьшается производство другого, это значит, что мы можем представить огромное количество комбинаций.

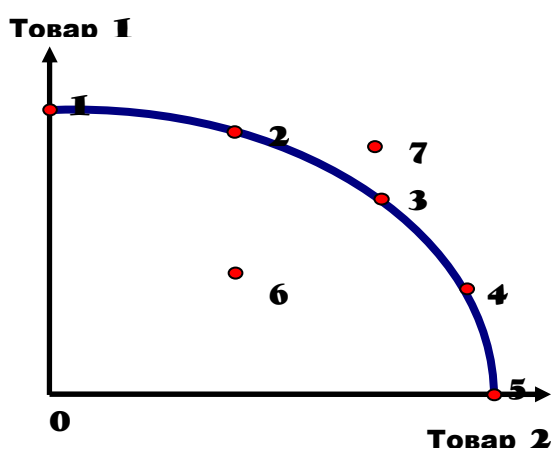


Рисунок 1

Кривая производственных возможностей

Точка 1 показывает, сколько всего при заданных условиях мы можем произвести **товара 1** (вообще не производя **товар 2**). **Точка 5** показывает, сколько мы можем производить **товара 2** (не производя **товар 1**). Точки **2, 3, 4** показывают возможные комбинации производства при полном использовании ресурсов. **Точка 6** показывает равные доли производства товаров, но, при этом, она находится ниже кривой производственных возможностей, то есть при неполном использовании ресурсов, а значит, наше производство неоптимальное. **Точка 7** не достижима при данном количестве ресурсов и имеющихся технологий. Попасть в эту точку можно, если увеличить количество используемых ресурсов или улучшить технологию производства (например, сменить ручной труд на машинный). При движении по кривой возможен только один, лучший вариант движения, который дает максимальный результат при минимальных затратах. Кривая производственных возможностей показывает совокупность всех точек или решений, в пределах которых следует выбирать оптимальный вариант. Все остальные точки представляют собой упущенные возможности или альтернативные затраты.

Инвестор полностью отверг Товар 1 – банковский депозит, и сделал свой выбор в пользу Товара 2 – паевые инвестиционные фонды. Он при минимальных вложениях желает получить максимальную прибыль. Но, с другой стороны, он мог бы выбрать оптимальный вариант для своих вложений, что было бы не так рискованно. Стоило бы остановиться на точке **3**, т. е. половину суммы положить на банковский депозит, а остальное в ПИФы. Это бы минимизировало все риски, связанные с этим вложением.

При расчете экономической эффективности соизмеряются затраты одного или всех факторов с полученной выгодой (благом). Уже отсюда ясно, что показателей эффективности может быть много. Так, измеряют:

- производительность труда (деля стоимость всей произведенной продукции на численность работников или на стоимость затрат труда);
- материалоемкость (деля стоимость израсходованных природных ресурсов, в том числе прошедших первичную переработку — сырья, топлива и энергии, материалов и полуфабрикатов, на стоимость произведенной продукции);
- капиталоемкость (деля стоимость использованного капитала на стоимость произведенной продукции);
- капиталоотдачу (показатель обратный капиталоемкости, получаемый делением стоимости произведенной продукции на стоимость использованного капитала).

Общая формула эффективности имеет следующий вид:

$$\text{Э} = \frac{\text{Р (результат)}}{\text{З (затраты)},} \quad (1)$$

или $\mathcal{E} = P$ (результат) / Φ (факторы, ресурсы).
(2)

Отношение результата к затратам представляет собой затратную форму эффективности производства. Отношение результата к ресурсам, к факторам производства характеризует ресурсную форму эффективности производства. Указанные выше отношения лишь тогда имеют экономический смысл, если они стремятся к максимуму, т. е. :

$$\mathcal{E} = \max P / \min Z, \quad (3)$$

Или $\mathcal{E} = \max P / \min \Phi \quad (4)$

Простейшая формула для расчёта эффективности выглядит следующим образом:

$$\mathcal{E} = \Pi - Z \quad (5)$$

Π - чистая прибыль предприятия;

Z – все затраты связанные с извлечением этой прибыли.

Очевидно, что если: $\mathcal{E} > 0$, то проект следует принять;

$\mathcal{E} < 0$, то проект следует отвергнуть;

$\mathcal{E} = 0$, то проект ни прибыльный, ни убыточный.

Для нашего случая вложения денежных средств будет применима следующая формула. Так как инвестор при проведении расчетов обязательно должен принимать во внимание не только процентную ставку, но и уровень инфляции. Процентная ставка по многим банковским вкладам в среднем примерно 12,75% годовых для вкладов в рублях. Но это номинальная процентная ставка, то есть ставка процента без учета инфляции. Процентная ставка с учетом инфляции называется реальной процентной ставкой.

Формула, связывающая реальную процентную ставку с номинальной и уровнем инфляции, выглядит следующим образом:

$$K_p = K_n - I / 1 + I \quad (6)$$

, где

K_p – реальная процентная ставка

K_n - номинальная процентная ставка

I – уровень инфляции

На основании прогнозов Центрального банка РФ инфляция в 2009 году составит 10-12%. Следовательно, реальная процентная ставка, если номинальная процентная ставка банка равна 12,75% годовых, а уровень инфляции в 2009 году 12 % в год составит:

$$K_p = 0,1275 - 0,12 / 1 + 0,12 = 0,0066964 = 0,67\%$$

То есть, если вложив 100 000 руб. в банк, даже под среднюю процентную ставку в 12,75% годовых, то через год реальный доход за год составит всего 670 рублей. Реальная будущая стоимость сегодняшних 100 000 рублей через год составит 127 500 рублей. Иными словами, полученных через год 127 500 рублей хватит для того, чтобы купить товаров и услуг на сумму всего 100 670 рублей по сегодняшним ценам.

Что касается вложений в ПИФы, то и здесь также необходимо делать поправку на инфляцию, но при правильном выборе и грамотной стратегии инвестирования, доходность от подобного вложения будет в разы больше доходов от самого выгодного банковского депозита. Например, доходность «Открытого паевого инвестиционного фонда облигаций «Газпромбанк - Казначейский» с начала года составила всего 1,18%. Конечно, есть фонды, в которых доходность с начала года составила и 6 – 12%. Главное, при вложении в ПИФы, вовремя изымать денежные средства из одного фонда и передавать в другой, пока стоимость пая не начала падать. Но всё это лежит «на плечах» управляющей компании, которой вы доверили свои денежные средства. Поэтому перед тем как доверить свои сбережения, убедитесь, что вы доверяете профессионалам.

И как вывод по нашему примеру:

- если вы не хотите рисковать своими денежными накоплениями, то спокойно вкладывайте их в банковский депозит, вначале убедившись, что процентная ставка по нему превышает уровень инфляции, прогнозируемый ЦБ РФ, иначе вы рискуете потерять стоимость денег;

- если же вы готовы рискнуть вашими денежными накоплениями, то смело начинайте подбирать профессиональную управляющую компанию для вашего инвестирования в ПИФы, но помните всё это на ваш страх и риск. Начните изучать рынок, научитесь предвидеть все изменения.

В заключении хотелось бы пожелать всем трезво смотреть на жизнь и не использовать все свои денежные средства в одном направлении, для начала стоит оценить все риски, просчитать все показатели, учесть все факторы экономической эффективности ваших проектов, а уж потом делать выводы, без поспешных действий.

Список использованных источников

1. Камаева В. Д. Экономическая теория: учебник для студентов высших учебных заведений / М.А. Абрамова, Л.С. Александрова, М.З. Ильчиков и др.; Под ред. В.Д. Камаева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ВЛАДОС, 1998. – 640 с.
2. Козырев В. М. Основы современной экономики: учебник / В. М. Козырев – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 544 с.
3. Куликов Л.М. Основы экономической теории: учебное пособие / Л. М. Куликов – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 400 с.

4. Беляев М. И. Определения - <http://www.milogiya2007.ru/microtconom0.htm>
(13.04.2006)
5. Экономическая эффективность- http://www.nuru.ru/ek/general/003_4.htm
(02.03.2009)
6. Паевые инвестиционные фонды «Газпромбанк» - <http://www.am.gazprombank.ru/pif>
(02.03.2009)
7. ПИФ. Основы -. <http://www.pifovik.ru/about/pif-most-substantial/pif-base/> (03.09.2007)