

СНИЖЕНИЕ ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ ПУТЕМ ПОВЫШЕНИЯ ИНДЕКСА СЛОЖНОСТИ ЭКОНОМИКИ

© Банников И. А., Болтенков И. А., Грошева Н. Б., 2022

Иркутский государственный университет, г. Иркутск

Индекс сложности экономики, предложенный в 2009 году, предназначен для оценки возможности производить сложные и конкурентоспособные товары как для межстрановой торговли, так и для внутреннего потребления. Чем более конкурентоспособные и уникальные товары производятся в конкретном государстве, тем более устойчива позиция этого государства в перспективе. С точки зрения модели расчета индекса, упрощенно можно говорить о доле конкретного товара в экспорте страны, и сопоставлении ее с долей в межстрановой торговле в целом. Надо отметить, что данный индекс приобретает особую актуальность в условиях развития санкций (отражая, в том числе, уровень экономической безопасности страны и региона).

Ключевые слова: индекс сложности экономики, экспорт Иркутской области

Теория разделения труда, предложенная Д. Рикардо, предполагала, что странам стоит специализироваться на тех товарах, где у них есть экономическое преимущество (например, себестоимость или наличие ресурсов). Однако, такая специализация стратегически не целесообразна — при исчерпании ресурсов или изменении потребности в них страна окажется в ситуации экономической отсталости.

Индекс экономической сложности (ИЕС, «Гарвардский индекс») был разработан в 2009 году экономистами Цезарем Идальго и Рикардо Хаусманом (отдельные источники считают, что дата разработки индекса это 2011 год, но фактически в 2011 году была опубликована наиболее известная работа по расчету индекса).

Интересным фактом является то, что Хаусман одно время был министром планирования Венесуэлы — страны, которая находится в достаточно сложном экономическом положении. Системно индекс рассчитывается с 2011 года и имеет ретроспективные расчеты — с 2000 года, и может быть использован как индикатор перспективного экономического роста.

С одной стороны, можно говорить об уникальности товаров и высокой зависимости других стран от экспорта данных товаров, а с другой — о возможности экономики переориентироваться на производство новых, более актуальных, товаров. При этом расчет индекса учитывает «сложность» экспортируемых товаров — чем выше сложность, тем выше уровень технологий, инфраструктуры и инвестиций в производство.

Экспортный потенциал региона зависит от предложения регионом потенциально интересных на внешних рынках товаров, работ или услуг, от

спроса на эти товары, и от возможности их экспортировать.

Общий объем экспорта из Иркутской области в 2021 году, по данным ФТС [3] составил 8 390 593,95 миллиона долларов США.

В разрезе ТН ВЭД экспорт составил:

- 1–4 раздел (коды 01–24): 0,5 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении;
- 5 раздел (коды 25–27): 30,2 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении. В данном разделе около 30 % это минеральное топливо, нефть и продукты их переработки;
- 6 раздел (коды 28–38): 0,7 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении;
- 7 раздел (коды 39–40): 0,6 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении;
- 8 раздел (коды 41–43): 0,0002 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении;
- 9 и 10 разделы (коды 46–49): 34 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении; при этом древесина, изделия из нее и древесный уголь составляют 20,25 % экспорта, а масса из древесины или других волокнистых целлюлозных материалов, регенерируемые бумага и картон — 12 % экспорта;
- Разделы 9–13 (коды 50–70): 0,06 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении;
- Разделы 14–15 (коды 71–83): 32 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении, при этом алюминий и изделия из него составляют 30 % экспорта.

Остальные разделы суммарно составляют 1,4 % от общего объема экспорта в стоимостном выражении.

Таким образом, 4 группы экспортируемых товаров составляют более 96 % всего экспорта.

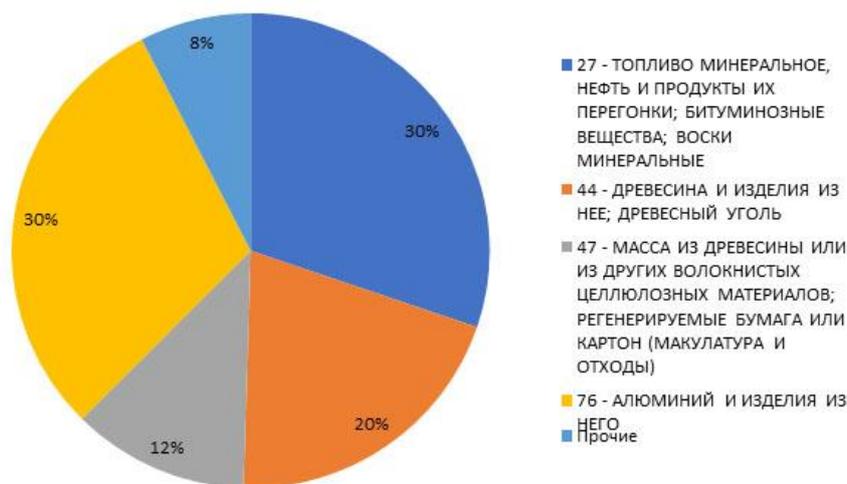


Рис. 1. Экспорт Иркутской области по группам ТН ВЭД

Если говорить о возможностях для экспорта, то в связи с усилением санкционной повестки изменился и порядок импорта наших товаров в ряд стран, и так же ограничены возможности для вывоза товаров из страны.

Так, Федеральный закон «Об экспортном контроле» № 183–ФЗ от 18.06.1999 года, в который были внесены корректировки Федеральным законом «О внесении изменений в ФЗ об Экспортном контроле» № 73–ФЗ от 26.03.2022 года, предусматривает процедуры экспортного контроля в отношении «... товаров, информации, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности (прав на них), которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники либо при подготовке и (или) совершении террористических актов» [1]. При этом перечень таких товаров и технологий устанавливается постановлениями Правительства РФ.

Необходимость корректировки ранее имеющихся перечней обусловлен Указом Президента Российской Федерации «О применении в целях обеспечения безопасности Российской Федерации специальных экономических мер в сфере внешнеэкономической деятельности» № 100 от 08.03.2022 года [2]. Для исполнения данного указа принят ряд нормативно-правовых актов, например Постановление Правительства РФ «О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации» № 311 от 09.03.2022 г. Данное постановление устанавливает отдельные категории товаров, для которых ограничен вывоз:

Полностью до 31 декабря 2022 года (отдельные категории медицинских товаров, диагностических реактивов, ядерных реакторов, двигателей, насосов, сельскохозяйственной техники, летательных аппаратов и т.д.);

Вывоз может быть осуществлен по решению Председателя правительства РФ или его заместителей (газы инертные, прочие).

Ограничения не распространяются на вывоз товаров российского происхождения и на вывоз товаров в страны — члены ЕЭС, так же предусмотрены и другие категории товаров, возможных к вывозу.

Исходя из структуры экспорта Иркутской области, данные ограничения не влияют на экспортный потенциал — эти товарные группы у нас практически не экспортировались.

Вторым документом, ограничивающим экспортные возможности, является Постановление «О введении на временной основе разрешительного порядка вывоза отдельных видов товаров за пределы территории РФ» № 312 от 9.03.2022 года.

Это Постановление предусматривает разрешительный порядок вывоза на территорию стран членов ЕАЭ отдельных видов сельскохозяйственной техники, транспортных средств, промышленной продукции, геолого-разведочного и иного оборудования и товаров медицинского назначения. Эти ограничения не распространяются на товары, происходящие с территории РФ, и так же не влияют на экспорт из Иркутской области.

Следующий документ, влияющий на экспорт Иркутской области, это Постановление Правительства РФ «О мерах по реализации указа Президента РФ» от 9.03.2022 № 313.

Данный документ ограничивает вывоз отдельных товаров в страны, определенные перечнем, такие как Австралия, Албания, Андорра, Великобритания и подконтрольные территории, страны ЕС, Канаду, Новую Зеландию, США и ряд других стран.

К товарам, попавшим под запрет, относится в том числе древесина и лесоматериалы.

Следовательно, необходимо проанализировать страновую структуру экспорта.

Наибольшая доля экспорта — 50 % приходится на Китай, из них:

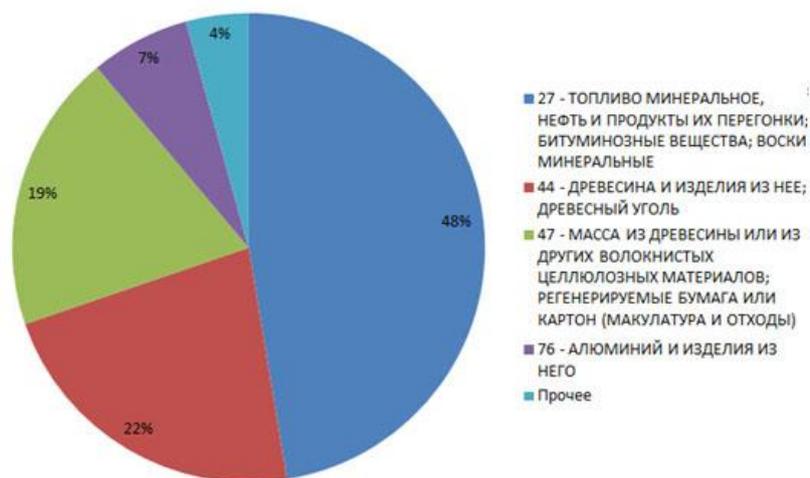


Рис. 2. Структура экспорта в Китай

Так как Китай не попал в перечень стран, ограниченных к экспорту, то в данном направлении снижения объемов можно не ожидать.

На Японию приходится 9,3 % экспорта, в том числе:

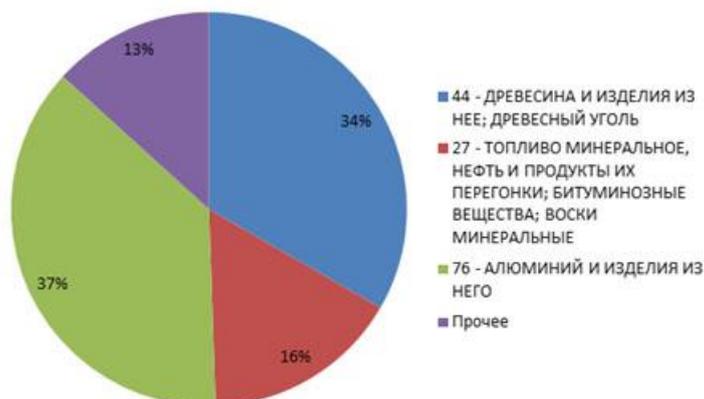


Рис. 3. Структура экспорта в Японию

В данном направлении под риском находятся товары из группы 44 (древесина и изделия из нее).

Доля экспорта Иркутской области в Турцию составляет около 8,5 %. В основном в эту страну

экспортируется алюминий и изделия из него — это 8 % от всего экспорта региона.

В США экспортируется 2,65 % товаров, в основном это:

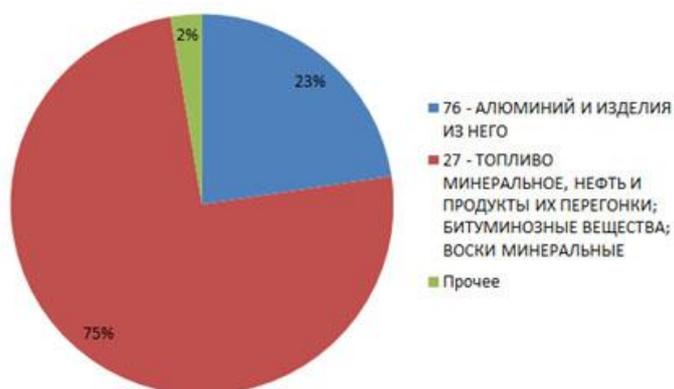


Рис.4. Структура экспорта в США

В список товаров, ограниченных к вывозу, данные позиции не попали.

2,6 % экспорта региона приходится на Нидерланды, это в основном алюминий и изделия из него — 2,35 % и древесина — 0,23 %.

Такой же процент — 2,6 % — приходится на Корею, но структура экспорта отличается:



Рис.5. Структура экспорта в Корею

2,1 % экспорта приходится на Норвегию — это, в основном, алюминий (практически весь экспорт). Аналогичная статистика по Польше — 1,8 % экспорта региона, 1,7 % из которых это алюминий. На остальные страны приходится небольшие доли в экспортной корзине региона.

Таким образом, несмотря на то, что основным потребителем экспорта региона является Китай, ограниченность структуры экспорта и преобладание 4х групп товаров делают экономику региона слабо устойчивой к вызовам внешней среды.

Работа выполнена при поддержке Иркутского государственного университета, индивидуальный исследовательский грант № 091–22–328. ■

1. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183–ФЗ «Об экспортном контроле» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] // Электронная база «Гарант». – Электрон. дан. – URL: <https://base.garant.ru/12116419/> (Дата обращения 20.09.2022)

2. Указ Президента Российской Федерации «О применении в целях обеспечения безопасности Российской Федерации специальных экономических мер в сфере внешнеэкономической деятельности» № 100 от 08.03.2022 года [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. – Электрон. дан. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203080005> (Дата обращения 20.09.2022)

Таможенная статистика внешней торговли: базы данных [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной таможенной службы. – Электрон. дан. – URL: <http://stat.customs.gov.ru/> (Дата обращения 20.10.2022)

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Таможенная статистика внешней торговли: базы данных [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной таможенной службы. – Электрон. дан.

– URL: <http://stat.customs.gov.ru/> (Дата обращения 20.10.2022)

Указ Президента Российской Федерации «О применении в целях обеспечения безопасности Российской Федерации специальных экономических мер в сфере внешнеэкономической деятельности» № 100 от 08.03.2022 года [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. – Электрон. дан. – URL:

<http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203080005> (Дата обращения 20.09.2022)

Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183–ФЗ «Об экспортном контроле» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] // Электронная база «Гарант». – Электрон. дан. – URL: <https://base.garant.ru/12116419/> (Дата обращения 20.09.2022)

Reducing the impact of economic sanctions by increasing the economic complexity index

© Bannikov I., Boltentkov I., Grosheva N., 2022

The Economic Complexity Index, proposed in 2009, is designed to assess the ability to produce complex and competitive goods for both cross-country trade and domestic consumption. The more competitive and unique goods are produced in a particular state, the more stable the position of this state in the future. From the point of view of the index calculation model, we can simply talk about the share of a particular product in a country's exports, and compare it with the share in intercountry trade as a whole. It should be noted that this index is of particular relevance in the context of the development of sanctions (reflecting, among other things, the level of economic security of the country and the region).

Keywords: economic complexity index, exports of the Irkutsk region