

© Савчук П. В., 2022

Иркутский государственный университет, г. Иркутск

Открытие и ведение бизнеса, предусматривает такие вложения как: трудовые, временные и финансовые. Зачастую компания может существовать без большого штата сотрудников, просторного офисного помещения, временного графика, однако без денежных средств вести бизнес невозможно. Это могут быть финансы, необходимые для поддержания и развития компании, или же для старта предпринимательской деятельности.

Однако, для развития идеи и бизнеса необходимы денежные средства, их постоянное увеличение и преумножение. Без регулярных инвестиций бизнес будет находиться в процессе стагнации и замедлять развитие. Инструменты финансирования имеют свои формы, преимущества и недостатки. Финансирование в первую очередь необходимо на базовые потребности, маркетинг и продажи, разработку и предоставления своего продукта.

Ключевые слова: финансирование, коммерческая организация, источники финансирования, кредит, лизинг, банковских кредит, ценные бумаги, финансовые ресурсы

Кommerческая организация — это юридическое лицо, которое производит товары или предоставляет услуги, целью которой является систематическое получение прибыли при минимальных затратах. Однако, без необходимых ресурсов, используемых в процессе деятельности, организация не сможет получить прибыль в том количестве, которое необходимо для

дальнейшей устойчивой работы и постоянного развития. Одним из критериев систематической получения прибыли является наличие конкурентных преимуществ на рынке. Принято считать, что существует определенный перечень ресурсов, которые используют предприятия в своей коммерческой деятельности (см. Рис. 1).



Рис. 1. Основные ресурсы предприятия

Ресурсы предприятия визуально можно разделить на шесть основных сфер: человеческие, информационные, временные, технологические, материальные и финансовые. Рассмотрим каждый из ресурсов более конкретно [2].

Финансовые ресурсы являются универсальным инструментом организации, который позволяет организовывать работу даже в условиях ограниченности других ресурсов. К ним можно отнести как денежные средства, так и их эквиваленты.

Человеческие ресурсы — это сотрудники организации, наделенные определенными знаниями, умениями и опытом, используемые для достижения целей организации. Именно люди являются основоположниками экономического успеха предприятия. Даже в абсолютно технологичном процессе, нельзя без работы человека, будь то физическая или умственная активность.

К информационным ресурсам относятся все знания и данные, которыми обладает организация. Информация, которую используют организации, должна быть актуальной и наполненной.

Временные ресурсы — это грамотное распределение времени работы компании, ее сотрудников, а также стратегическое мышление.

Технологические ресурсы — это все, что относится к технологиям производства товара или предоставления услуг. У каждой отдельной организации уникальные технологии работы на рынке с потребителями.

Материальные ресурсы представляют собой все инструменты и продукты, без которых не может осуществляться рабочий процесс. Например, производя товар, организация использует комплектующую продукцию, оказывая услуги, используются второстепенные инструменты: компьютер, телефон и т.д.

Использование всех этих ресурсов позволяет организации работать и получать прибыль, однако одним из главных ресурсов являются финансы, которые включают в себя внутренние или внешние денежные средства, используемые предприятием. В частности, финансовые ресурсы бывают трех типов: внутренние, внешние и комбинированные. Внутренние финансовые ресурсы организации — это средства организации и ее учредителей. Внешние финансовые ресурсы представляют собой деньги, поступающие от внешних структур. Смешение внешних и внутренних средств формирует комбинированные финансовые ресурсы [1].

Основными внутренними источниками финансирования организации являются люди, которые принимают непосредственное участие в деятельности организации и, которые стремятся к бесперебойной работе компании. Это могут быть владельцы или учредители организации. Использование только внутренних финансовых средств имеет ряд как положительных, так и отрицательных моментов (Табл. 1).

Таблица 1. Плюсы и минусы внутреннего финансирования организаций

Плюсы	Минусы
Быстрое привлечение денежных средств	Отсутствие необходимого объема денежных средств
Внутренние процессы принятия решений о работе организации и осуществление контроля за ними	Истощение денежных запасов организаций, требуемых на «черный день»
Отсутствие или снижение объема внешнего долга организации	Нельзя использовать для долгосрочных проектов
Отсутствие необходимости поиска инвестиций	Отсутствие опыта работы с внешними системами

В использовании только внутренних форм финансирования есть как положительные стороны, так и отрицательные. Основной плюс — это отсутствие необходимости в привлечении сторонних людей к деятельности организаций. Ведь в таком случае финансовую поддержку оказывают только те люди, которые заинтересованы в качественной работе организации и получении прибыли. Внутреннее финансирование имеет свои определенные формы:

Прибыль организации. Это разница между доходами и расходами организации, ее свободные денежные средства. Эту форму финансирования можно назвать одной из основных на предприятии.

Амортизационные отчисления. Это [3] «перенос стоимости основных средств на себестоимость продукции, работ и услуг». По сути, это расходы организации. То есть, это перечисление денежных средств в амортизационный фонд, из которого в дальнейшем будут изыматься денежные средства на приобретение и ремонт оборудования. При необходимости данные денежные средства можно будет использовать для финансирования некоторой части проектов, однако, эти деньги необходимо будет вернуть в фонд.

Резервные деньги. Многие организации формируют резервный фонд, направленный на погашение незапланированных трат, например, штрафы, дополнительные выплаты сотрудникам, пошлины и другое.

Продажа или сдача в аренду имущества. Данная форма хоть и принесет дополнительные средства, однако будет нести больше затрат для организации и акционеров.

Большая часть этих форм внутреннего финансирования является краткосрочной и требует быстрого возврата денежных средств, так как эти деньги были изъяты из уже необходимых затрат. Тактика использования только внутренних средств финансирования не обладает большим потенциалом, так как имеет такое свойство как ограниченность.

Принято считать, что привлечение дополнительных денежных средств — это прерогатива ново созданных организаций, так как их целью является начальное развитие и внедрение в конкурентную сферу деятельности. Однако, уже работающие предприятия, уходя от стагнации и поиска новых конкурентных преимуществ, ищут дополнительные инструменты финансирования. Внешними источниками финансирования организации являются сторонние инвесторы или предприятия. В настоящее время организации могут обратиться за помощью к государству, которое предоставляет различные инструменты поддержки малого и среднего бизнеса. У внешних источников есть так же свои преимущества и недостатки (Табл. 2).

Таблица 2. Плюсы и минусы внешнего финансирования организаций

Плюсы	Минусы
Привлечение крупных денежных сумм	Уплата дополнительных процентов за пользования внешних денежных средств
Свободное использование привлеченных денежных средств	Возврат основного тела кредита
Наличие свободных собственных денежных средств	Возможность передачи недвижимости организации в залог или наличие поручительства
Повышение рентабельности и привлекательности организации из-за наличия дифференцированного кредитного портфеля	Отсутствие опыта работы с внешними системами
Работа организации без наличия собственных запасов	Не стабильное финансовое состояние организации
Наличие свободных и дополнительных денег для привлечения новых клиентов	Бюрократия при оформлении кредитов

Внешние источники финансирования так же имеют свои преимущества и недостатки. Главное преимущество внешнего привлечения денежных средств — это возможность привлекать необходимые, часто крупные, денежные средства на длительный срок без ограничений в использовании. Однако, также можно выделить ряд крупных недостатков данного вида финансирования: высокие риски, обязанность вернуть сумму сверх тела кредита и необходимость внесения залога или использование поручительств.

Внешние инструменты финансирования имеют следующие формы:

1. Банковский кредит — это одна из самых популярных форм получения внешних финансов. Банковское кредитование представляет собой получение необходимой суммы в финансовой организации с ее последующей выплатой через определенный период с процентами. Однако, банки не всем предоставляют кредиты, только стабильным и платежеспособным организациям. Многие банки с целью получения новых клиентов используют такие

методы привлечения как длительные сроки погашения кредита, сниженная процентная ставка, легкость оформления и получения кредита. Однако эти условия распространяются на маленькие или средние кредиты, для более крупного кредита условия будут жестче. Не исключено, что в кредите может быть отказано по результатам проверки кредитной истории физического лица или организации.

2. Следующая форма получения финансирования — это привлечение внешних инвесторов. Это может быть человек или организация. Такой вариант более предпочтителен для открытия нового бизнеса, однако для уже работающей стабильно организации эта идея может быть провалом, так как внедрение в управленческие структуры сторонних лиц большой риск для самостоятельности бизнеса. Также инвесторам необходимы все данные о деятельности организации, ее отчетности и планы дальнейшей работы.

3. Получение гранта. Это довольно интересная форма привлечения денежных средств, заключающаяся в участии организации в, чаще всего, государственных конкурсах на получение денежного финансирования. Данная форма часто применяется организациями, которые работают в сфере высоких технологий, медицины, образования, экологии и инноваций. Гранты могут разыгрывать как государственные, так и частные организации.

4. Поддержка государства. Эта форма, так же, как и гранты предоставляется фирмам, работающим в определенных сферах: инновационная, социальная, туристическая, агропромышленная, а также малому и среднему бизнесу. Главный плюс — это отсутствие необходимости возврата денежных средств. Однако, здесь необходимо использовать средства только на определенные цели, отчитываться за их трату.

5. Лизинг. Это не совсем привлечение чистых денежных средств, однако является своеобразной формой внешнего получения финансирования. С помощью лизинга можно приобрести технику и оборудование для продолжения стабильной работы организации. То есть данная форма исключает необходимость траты крупных разовых объемов денежных средств для необходимых инструментов, способствующих работе организации.

6. Долговые ценные бумаги. Это векселя, акции, облигации, депозитные и сберегательные сертификаты банка. Акции — именные ценные бумаги, которые обеспечивают право выплаты дивидендов, участия в административном управлении работы компании, получения определенной доли имущества общества [4]. Облигации подтверждают обязательство возврата вложенной суммы через определенный срок с процентными выплатами или без и являются долговым обязательством [4]. Вексель — не эмиссионная ценная бумага, удостоверяющие обязанность выплатить указанную сумму в установленные сроки [4]. Банковские сертификаты

подтверждают внесение денег в банк с условием обязательного возврата вложенной суммы и процентов через определённый срок [4]. Вышеперечисленные формы привлечения денежных средств являются сложными и рискованными.

Существует довольно большое количество внешних источников финансирования организации, каждый из которых имеет свои положительные и отрицательные стороны, возможности и угрозы. Какие-то из инструментов предназначены для старта новой организации, другие же позволят компании расширяться и продолжать стабильную работу. Однако, это бесспорно, что необходимо понимать какие из инструментов должна использовать та или иная организация. Можно выделить ряд правил, которыми стоит руководствоваться при выборе инструмента внутреннего или внешнего финансирования. Во-первых, необходимо определить «стоимость использования ресурса», учесть инфляцию, процентные ставки, налоги, вознаграждения и премии. Во-вторых, надо «оценить доступность источника», то есть определить размер и правовую форму компании, объем оборотных денег и активов, кредитную историю. Третий и четвертый шаги, это «оценить финансовые риски» и «определить способы их снижения».

На рынке в открытом доступе находится огромное количество вариантов получения финансовой поддержки для компаний. Однако, наиболее верным и грамотным решением для учредителей организации будет использование как внешних, так и внутренних инструментов финансирования. Также стоит понимать, что использование как внешних, так и внутренних финансовых инструментов должны позволять компании развиваться и увеличивать прибыль, а не создавать дополнительные риски для работы. ■

1. Источники финансирования бизнеса: виды и примеры [Электронный ресурс] // Деловая. - URL: <https://dasreda.ru/learn/blog/article/1178#1> (Дата обращения: 26.09.2022)

2. Что такое ресурсы организации [Электронный ресурс] // Мир познаний. - URL: <https://deepcloud.ru/articles/chto-takoe-resursy-organizatsii> (Дата обращения: 26.09.2022)

3. Что такое амортизационные отчисления и зачем они нужны [Электронный ресурс] // ppt.ru. - URL: <https://ppt.ru/art/buh-uchet/chto-takoe-amortizatsionnye-otchisleniya-i-zachem-oni-nuzhny> (Дата обращения: 26.09.2022)

4. Что такое ценная бумага? Виды, классификации [Электронный ресурс] // vbr.ru. - URL: <https://www.vbr.ru/investicii/help/investicii> (Дата обращения: 08.10.2022)

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Источники финансирования бизнеса: виды и примеры [Электронный ресурс] // Деловая. - URL: <https://dasreda.ru/learn/blog/article/1178#1> (Дата обращения: 26.09.2022)

Что такое амортизационные отчисления и зачем они нужны [Электронный ресурс] // ppt.ru. - URL: <https://ppt.ru/art/buh-uchet/chto-takoe-amortizatsionnye-otchisleniya-i-zachem-oni-nuzhny> (Дата обращения: 26.09.2022)

Что такое ресурсы организации [Электронный ресурс] // Мир познаний. - URL: <https://deepcloud.ru/articles/chto-takoe-resursy-organizatsii> (Дата обращения: 26.09.2022)

Что такое ценная бумага? Виды, классификации [Электронный ресурс] // vbr.ru. - URL: <https://www.vbr.ru/investicii/help/investicii> (Дата обращения: 08.10.2022)

The main sources of financing for commercial organizations

© **Savchuk P., 2022**

Opening and running a business involves such investments as: labor, time and financial. Often a company can exist without a large staff, a spacious office space, a temporary schedule, but it is impossible to conduct business without funds. This may be the finance necessary to maintain and develop the company, or to start a business.

However, for the development of an idea and a business, funds are needed, their constant increase and multiplication. Without regular investments, the business will be in the process of stagnation and slow down development. Financing instruments have their own forms, advantages and disadvantages. Funding is primarily needed for basic needs, marketing and sales, development and delivery of your product.

Keywords: financing, commercial organization, sources of financing, loan, leasing, bank loan, securities, financial resources
