

© Куклин А. И., Павлюк Д. А., Шпакова В. Я., Шпакова Н. А., 2024

Иркутский государственный университет, г. Иркутск

Развитие несырьевого экспорта — это приоритетная задача для многих регионов, в том числе для Иркутской области. Это направление может развиваться как в экспорте товаров, продукции глубокой переработки, так и в экспорте услуг. Услуги проще экспортировать, так как им оказывают как на территории региона для внешних клиентов, так и за пределами региона [2]. Однако, медицинские услуги — это специфическая сфера деятельности, требующая лицензирования и сертификации, процедуры которой могут отличаться в разных странах, высочайшей квалификации персонала и часто дорогостоящего и маломобильного оборудования. В настоящем исследовании мы рассмотрим направление экспорта медицинских услуг в целом, и одно из узких направлений — услуги дерматовенерологии, а именно, лечебной косметологии. Несомненно, в регионе функционирует большое количество коммерческих косметологических и лечебно-косметологических учреждений, однако учет по структуре клиентов, перспективам выхода на внешние рынки, единого центра продвижения данных услуг за пределы региона нет. Кроме того, значительная часть таких учреждений работает в «сером» секторе экономики, зачастую оказывая услуги за наличный расчет, и не имея соответствующей разрешительной документации. Таким образом, если говорить об экспорте медицинских услуг, то надо принимать во внимания официально работающие, имеющие лицензии, обладающими персоналом с подтвержденной квалификацией учреждения.

Ключевые слова: несырьевой экспорт Иркутской области, экспорт медицинских услуг, развитие услуг дерматовенерологии

При оценке перспектив экспорта принято считать, что экспорт — это реализация продукции или услуг за пределами страны или иностранным гражданам, однако для конкретного региона экспорт — это любая реализация товаров, работ или услуг нерезидентам региона.

Если рассматривать отрасль «Медицина», то предметом экспорта могут быть:

- лекарства и сырье для их производства;
- биоактивные добавки и сырье для их производства;
- косметевтика и сырье для ее производства;
- медицинское оборудование и компоненты;
- товары медицинского назначения;
- медицинские услуги, в том числе рекреационные.

Несомненно, в условиях санкций некоторые из этих направлений могут оказаться под вопросом, например, при производстве лекарств могут потребоваться поиски альтернативных путей поставок необходимых компонентов, а для оказания высокотехнологичных медицинских услуг может быть проблемой износ оборудования и отсутствие необходимых оригинальных запасных частей [1;3].

Отдельным направлением развития внешнего рынка является медицинский туризм, который может сочетать в себе как реализацию услуг, так и сопутствующие продажи лекарственных средств, биоактивных добавок, косметевтики. Ежедневный стресс, психо-физическая и эмоциональная

усталость, нерациональное питание, новые вирусные инфекции, несчастные случаи на производстве и в быту, стихийные бедствия, антропогенные катастрофы, участие в специальной военной операции приводят к травмам и множеству болезней, таких как: заболевания опорно-двигательного аппарата, костно-мышечной системы, нервной системы, сердца и сосудов, других внутренних органов, в том числе диабету и многим другим. При этих вызовах возникает колоссальная потребность в услугах по медицинской, социальной реабилитации и медицинский туризм приобретает особую актуальность [4].

В части этих направлений регион является признанным лидером, так, резиденты Иркутской области — это такие компании, как ООО «Медтехсервис», которое занимается высокотехнологичным производством глюкометров и тест-полосок к ним. Производит диабетические тест-полоски к глюкометрам собственного производства под маркой «Gmate Life». К продукции завода проявляют интерес Бразилия, страны Арабского мира и ближнего зарубежья. Компания выходит на рынок ЕС, базовые объемы производства — примерно 2,9 млн упаковок тест-полосок в год, продукция компании полностью отвечает российским и международным стандартам качества. При производстве используется уникальная технология, прямые продукты-конкуренты стоят в два раза больше.

Второй лидер рынка медицинского экспорта — это группа компаний «Фармасинтез» — это разработка и производство лекарственных препаратов для лечения социально-значимых заболеваний, у компании есть заводы в Иркутске, Уссурийске, Тюмени, Братске и Санкт-Петербурге. Объём производства — более 76 миллионов упаковок в год, и отработаны направления сотрудничества как с российскими, так и с зарубежными фармацевтическими компаниями. Обе эти компании уже работают на внешний рынок, и единственная проблема расширения экспорта — сертификация их продукции в новых странах.

Отдельным и перспективным направлением мы выделяем медицинский туризм. В регионе уже есть и создаются высокотехнологичные центры оказания медицинских услуг как на основе бюджетных учреждений, так и частных клиники. Так, в ближайшее время открывается радиологический центр на базе иркутского онкоцентра, работает Иркутский диагностический центр, качество диагностики которого в разы выше частных лабораторий.

Кроме того, в регионе есть несколько узкопрофильных лечебных учреждений, например дерматовенерологическая служба Иркутской области. В настоящее время она представлена двумя специализированными диспансерами и их структурными подразделениями (ГБУЗ «Областной кожно-венерологический диспансер», ОГБУЗ «Братский областной кожно-венерологический диспансер»), обеспечивающими население области доступной специализированной медицинской помощью (консультативно-диагностической и стационарной) по профилю «дерматовенерология».

В структуре медицинских организаций, подведомственных министерству здравоохранения Иркутской области работают 43 кожно-венерологических кабинета, в 2-х медицинских организациях развернуты кожно-венерологические стационарные отделения (г. Зима, Нижнеилимский район). Жители остальных территорий получают стационарную медицинскую помощь по территориальному принципу, согласно маршрутизации, в диспансерах, с удаленностью не более 300 км. Две территории (Катангское, Мамско-Чуйское муниципальные образования),

приравненные к северным, получают специализированную дерматовенерологическую помощь в ОКВД г. Иркутска.

А также, на территории Иркутской области специализированная медицинская помощь оказывается в федеральных, ведомственных (клиника кожных болезней ИГМУ, больница УВД г. Иркутск, ОАО РЖД, МСЧ-28 г. Ангарск, МСЧ-36 г. Ангарск, ГУИН ИК — 6, в/ч 67657, в/ч 30002) и частных медицинских организациях.

Кроме того, специализированная стационарная помощь в ГБУЗ «ОКВД» оказывается населению городов и районов: Иркутска, Ангарска, Усолья-Сибирского, Черемхово, Тулуна, Нижнеудинска, Тайшета, п. Усть-Ордынский, общей численностью 1 306 115 тыс. человек, а также населению районов Иркутской области при отсутствии на местах коечного фонда. Мощность коек в среднем за 2022 год составляет 186, в том числе круглосуточные койки бюджет (лечение больных с ИППП)-40, ОМС (лечение больных с дерматозами)-52; койки дневного пребывания при стационаре бюджетные-38 (лечение больных с ИППП), ОМС (лечение больных с дерматозами)-56 койки.

Стационары размещены в зданиях с центральным отоплением, водоснабжением, канализацией, освещением. В 2022 году проведены текущие косметические ремонты в Иркутском, Ангарском, Усольском, Черемховском стационарных отделениях.

В 2022 г. стационарной помощью было охвачено 4163 пациентов, в том числе взрослых (18 лет и старше) — 3 860 чел. — 92,7 %, детей и подростков (0–17 лет) — 303 чел. — 7,3 %.

Выполнение плана койко-дней по круглосуточным стационарным отделениям составил 87,1 %, в том числе по дерматологическим отделениям (ОМС) — 93,08 %, по венерологическим (бюджет) 81,17 %. По дневным отделениям план койко-дней выполнен на 82,7 %, в том числе по дерматологическим отделениям (ОМС) — 100,4 %, по дневному венерологическому отделению (бюджет) — 65,1 %. Среднее число работы койки в году составило 252,5 дней. Оборот койки составил 20,7 дней. Мы видим, что резервы оказания такой медицинской помощи есть.

Приведем статистику по количеству посещений за 9 месяцев 2023 года (табл.1):

Таблица 1. статистика по количеству посещений за 9 месяцев 2023 года (Источник: данные Министерства здравоохранения Иркутской области, Фонда обязательного медицинского страхования)

	Число посещений (Бюджет)			Число посещений (ОМС)			Число посещений (Платные)		
	План	Факт	% выполнения	План	Факт	% выполнения	План	Факт	% выполнения
ВСЕГО:	109 757	122 543	111,7 %	118 482	100 681	85 %	28 154	362 407	128,7 %
по заболеванию	58 862	61 860	105,1 %	98 941	79 280	80 %	14 259	12 516	87,8 %

с проф целью	50 895	60 683	101,2 %	17 812	21 379	120 %	13 895	23 724	170,7 %
--------------	--------	--------	---------	--------	--------	-------	--------	--------	---------

Из этой статистики видно, что профилактические осмотры пользуются значительным спросом у населения, а оказание помощи в связи с заболеваниями имеет резервы по количеству пациентов.

Кроме специализированной медицинской помощи, ГБУЗ «Областной кожно-венерологический диспансер» может оказывать и высококвалифицированную косметологическую помощь, за счет того, что с 2004 года он имеет в своем составе Отдел лечебной косметологии. В отделении лечебной косметологии работают 7 врачей, из них 2 врача высшей категории, имеющие сертификаты по дерматовенерологии и

косметологии, трихологии, специализации и тематические усовершенствования по аппаратным технологиям, мезотерапии, контурному моделированию, коррекции мимических морщин препаратами ботулотоксина типа А, онкодерматологии. Двое из трех работающих медсестер имеют специализацию «Сестринская косметология». Персонал отделения обеспечивает лечебно-диагностическую и консультативную помощь больным с заболеваниями кожи и с косметическими дефектами.

Основные заболевания, с которыми обращаются пациенты, это:

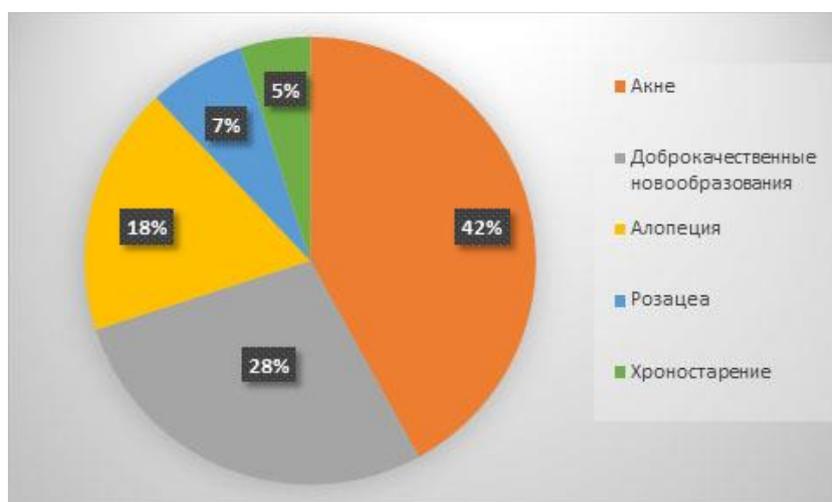


Рис. 1. Основные заболевания

Отметим, что так как учреждение является бюджетным, его ценовая политика намного ниже, чем у аналогичных частных учреждений, и тем более учреждений в центральных регионах России.

Таким образом, экспорт услуг дерматовенерологии и лечебной косметологии на основе уже существующего областного учреждения вполне реален.

В заключение можно отметить, что для успешной реализации данного направления экспорта необходима проактивная подготовка медицинского персонала: в ряде областных учреждений здравоохранения обеспеченность персоналом по физическим лицам составляет менее 75 %. ■

1. Управление рисками медицинской организации в условиях санкций / Н. Б. Грошева, Е. К. Грошева [и др.] // Наука в современном информационном обществе : Материалы XXX международной научно-практической конференции, Bengaluru, 28–29 ноября 2022 года. – Bengaluru: Pothi.com, 2022. – С. 193-196. – EDNLWDAUB.

2. Анализ логистических рисков в условиях санкционных ограничений / Н. Б. Грошева, И. М.

Афраймович, Е. К. Грошева [и др.] // Методология предотвращения угроз в XXI веке : Сборник научных трудов. – Иркутск : Иркутский государственный университет, 2022. – С. 277-280. – EDN XCZATW.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Grosheva, N. Risk management of a medical organization under the conditions of import substitution / N. Grosheva, E. Grosheva // Regional Programs of Import Substitution: Материалы VI научно-практической конференции, Иркутск, 30 ноября 2022 года / Редколлегия: О.В. Архипкин [и др.]. – Иркутск: Иркутский государственный университет, 2022. – Р. 31-34. – EDN QDZLBW.

Анализ логистических рисков в условиях санкционных ограничений / Н. Б. Грошева, И. М. Афраймович, Е. К. Грошева [и др.] // Методология предотвращения угроз в XXI веке : Сборник научных трудов. – Иркутск : Иркутский государственный университет, 2022. – С. 277-280. – EDN XCZATW.

Грошева, Н. Б. Создание реабилитационного центра как способ развития туризма в Иркутской области / Н. Б. Грошева, О. В. Курганская, Я. В.

Соболь // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2023. – № 2(25). – С. 21-23. – EDN BТХDBE.

Управление рисками медицинской организации в условиях санкций / Н. Б. Грошева, Е. К. Грошева [и др.] // Наука в современном информационном обществе : Материалы XXX международной научно-практической конференции, Bengaluru, 28–29 ноября 2022 года. – Bengaluru: Pothi.com, 2022. – С. 193-196. – EDN LWDAUB.

Export of medical services in the Irkutsk region: problems and opportunities

© Kuklin A., Pavlyuk D., Shpakova V., Shpakova N., 2024

The development of non-resource exports is a priority task for many regions, including the Irkutsk region. This direction can develop both in the export of goods, highly processed products, and in the export of services. Services are easier to export, since they can be provided both within the region for

external clients and outside the region. However, medical services are a specific field of activity that requires licensing and certification, the procedures of which may differ in different countries, highly qualified personnel and often expensive and limited-mobility equipment. In this study, we will consider the direction of export of medical services in general, and one of the narrow areas — dermatovenerology services, namely, medical cosmetology. Undoubtedly, there are a large number of commercial cosmetology and medical-cosmetology institutions operating in the region, but there is no accounting for the structure of clients, prospects for entering foreign markets, or a single center for promoting these services outside the region. In addition, a significant part of such institutions operate in the «gray» sector of the economy, often providing services in cash and without the appropriate permits. Thus, if we talk about the export of medical services, we must take into account officially operating, licensed, and staffed institutions with confirmed qualifications.

Keywords: non-resource exports of the Irkutsk region, export of medical services, development of dermatovenerology services
