

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

© Губанова К. Р., 2015

Иркутский государственный университет, г. Иркутск

В статье рассматривается возможность развития фармацевтического кластера Иркутской области с применением механизма коммерциализации разработок для производимых в рамках кластера продуктов (управленческий аутсорсинг) на примере производителей фармацевтической продукции на основе экстрактов лиственницы — дигидрокверцетина и арабиногалактана.

Ключевые слова: фармацевтический кластер, Иркутская область, управленческий аутсорсинг, дигидрокверцетин, арабиногалактан.

Фармацевтический комплекс России в настоящее время в основном представлен лекарственными средствами иностранных производителей. В секторе социального обеспечения необходимыми лекарствами импорт достигает 90 %, что является критичным для обеспечения жизнедеятельности государства [1]. Государство, понимая проблему недостаточности отечественных лекарственных средств, пытается стимулировать развитие собственного производства как прямыми методами — предоставление налоговых льгот, так и косвенными методами — ограничение государственных закупок иностранных лекарственных средств. Важно отметить, что конечная цель государства заключается не только в импортозамещении, но и возможности создания новых производств как стимула экономического роста и роста занятости населения.

Программа долгосрочного развития Иркутской области до 2020 года содержит формулировку структурных «точек роста» региона — приоритетных отраслей развития. Одной из структурных точек разви-

тия Иркутской области является развитие фармацевтической промышленности. На уровне правительства региона была проговорена необходимость создания биофармацевтического кластера, результатом действий которого будет развитие собственного производства инновационных препаратов и ослабление зависимости региона и страны в целом от импорта лекарственных средств. В рамках I Байкальского международного кластерного форума «КласТЕРРА» 15 фармацевтических компании и научные учреждения Иркутской области, в частности, ОАО «Фармасинтез», ЗАО «Тайга-продукт», ОАО «Усолье-Сибирский химфармзавод», ГОУ ВПО «ИГМУ», Иркутский институт химии имени Фаворского СО РАН подписали соглашение о создании кластера (рис. 1), но дальше этого пока дело не пошло. Развитие фармацевтического кластера нуждается не только в мерах государственной поддержки, но и в инициативах бизнеса.

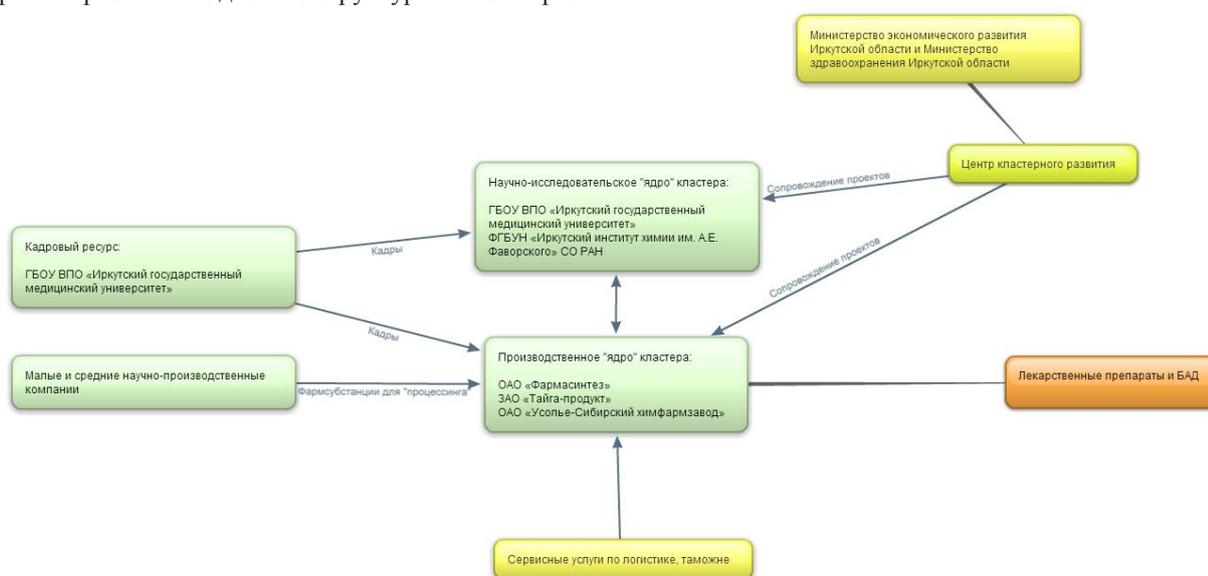


Рис. 1. Структура взаимодействия в фармацевтическом кластере Иркутской области

Рассмотрим основные механизмы поддержки кластерного развития на территории страны:

1. Федеральная целевая программа «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» [2]. Объем финансирования федеральной про-

граммы составляет 177,62 млрд рублей, финансирование программы направлено на исследования и разработки новых лекарственных средств, на повышение квалификации сотрудников отрасли и создание инфраструктуры и на переход фармацевтических компаний на стандарты GMP.

2. Государственная программа «Государственная поддержка приоритетных отраслей экономики на 2014–2018 годы», подпрограмма «Поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства в Иркутской области на 2014–2018 годы» [3]. Финансирование может осуществляться путем субсидирования части затрат по лизинговым платежам, субсидирования части затрат на приобретение производственного оборудования и его комплектующих.

3. Государственная программа «Развитие инвестиционной и инновационной деятельности на 2014–2020 годы» [4]. Программа включает в себя субсидирование части затрат процентных и лизинговых платежей, в случае если кредитные продукты были по-

лучены в российских кредитных или лизинговых учреждениях с целью реализации инвестиционных проектов промышленной сферы в моногородах и индустриальных парках Иркутской области.

Таким образом, можно утверждать, что источники финансирования развития фармацевтического кластера есть, но отсутствуют бизнес-инициативы. Отсутствие инициатив от бизнеса связано в первую очередь с тем, что инновационные продукты необходимо не только разрабатывать, но и продвигать. Предложение автора — не только дать налоговые льготы для резидентов кластера, но и дать комплексные услуги для них. В том числе предлагается создать механизм коммерциализации разработок для производимых в рамках кластера продуктов (рис. 2).

Проведем анализ потребности в такой услуги для производителей продукции из древесины. А именно переработки лиственницы с целью получения флавоноида дигидрокверцетина и полисахарида арабиногалактана.

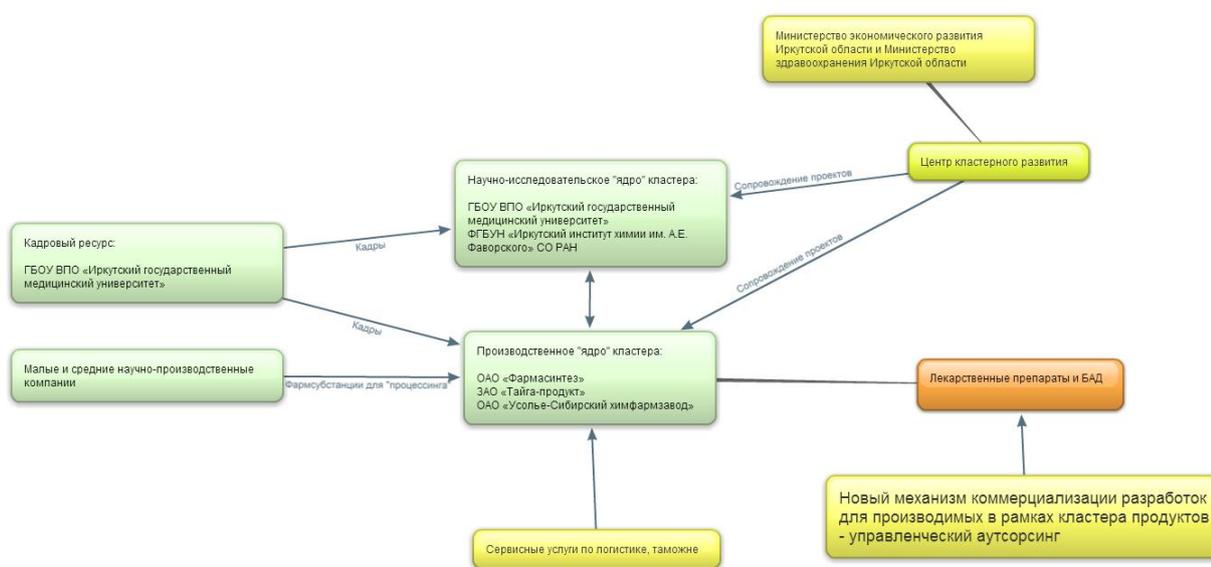


Рис. 2. Схема взаимодействия фармацевтическом кластере Иркутской области с новым механизмом - коммерциализацией разработок для производимых в рамках кластера продуктов

Схема экстракции веществ была разработана на химическом факультете ФГБОУ ВПО «Иркутский государственный университет», в настоящее время идет дальнейшая разработка для более эффективной экстракции. На территории региона существует три компании, которые занимаются выпуском биологически активных добавок и лекарственных препаратов на основе дигидрокверцетина, рассмотрим деятельность данных компаний:

1. ООО «Сибирский кедр». По данным официального сайта компания выпускает продукт «Витамин-Р», цена 1 упаковки в 30 капсул заявлена 1 350 рублей.

2. Компания «Байкал Вита». Компания выпускает три наименования: «Кедровитин-Р», «ДКВитин Р+С», «ДКВитин+Инулин», на сайте нет информации ни о стоимости, ни о возможности приобретения.

3. ООО ИНПФ «Химия древесины Фарма». На

сайте компании содержится информация только о биологической активности дигидрокверцетина и арабиногалактана и о тестировании препаратов. Также важно отметить, что компания была создана вместо ООО «Химия древесины», для того чтобы Роснано смогло войти в уставный капитал своими инвестициями, но проект застопорили именно на «наносоставляющей».

Воспользовавшись поиском на сайте Varteke.ru (источник, содержащий актуальную информацию о наличии лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента и их стоимости), автором не был обнаружен ни один из представленных препаратов. Экспертное мнение подтверждает факт отсутствия региональных производителей на региональном рынке. В связи с тем, что компании зарегистрированы как общества с ограниченной ответственностью, отсутствует возможность анализа их финансовых результатов, однако можно

сделать вывод об экономической неэффективности, так как они не могут найти нишу на рынке.

В результате анализа свойств и возможного при-

менения дигидрокверцетина были определены три ниши для реализации производимых в рамках кластера продуктов (рис. 3).



Рис. 3. Три ниши для реализации производимых продуктов

Также для производства дигидрокверцетина количеством 2 500 килограмм в год была рассчитана рентабельность производства с точки зрения полной реализации продукции (табл. 1).

Таблица 1
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА
ДИГИДРОКВЕРЦЕТИНА

Капитальные вложения	тыс. руб.	20 092
оборудование	тыс. руб.	9 192
помещение (здание)	тыс. руб.	10 900
Выручка	тыс. руб.	47 500
Количество выпускаемой продукции	кг	2 500
Стоимость единицы продукции	тыс. руб. / кг	19
Себестоимость	тыс. руб.	19 360
сырье, материалы	тыс. руб.	2 500
энергоресурсы	тыс. руб.	750
ФОТ с учетом ЕСН	тыс. руб.	5 000
производственная себестоимость	тыс. руб.	11 000
Прочие расходы	тыс. руб.	110
Валовая прибыль	тыс. руб.	28 140
Налог на прибыль (без льгот и преференций)	тыс. руб.	5 628
Чистая прибыль	тыс. руб.	22 512
Рентабельность реализованной продукции		145 %
Окупаемость	мес.	10

Таким образом, производство лекарственной продукции в рамках кластера не только возможно, но и с применением предложенного автором механизма — дополнительных интеллектуальных услуг — эффективно. Эффективность для области заключается в том, что региональный фармацевтический кластер, который успешно реализовывает произведенную продукцию, становится более привлекательным для инвестиций, у компаний кластера снижаются рыночные риски, и с течением времени повышается конкурентоспособность. Внедрение нового механизма в работу кластера в целом для области влечет снижение импортозависимости, независимость фармацевтической промышленности от валютных изменений. А также производство дигидрокверцетина на территории региона позволит развивать сельское хозяйство на территории региона, а также заменить в пищевой промышленности синтетические консерванты под индексом E-NNN на натуральный консервант. ■

1. Губанова К. Р. Государственно-частное партнерство в фармацевтическом комплексе России / К. Р. Губанова // Социальное партнерство как фактор развития инфраструктурных отраслей экономики России : материалы Международной научно-практической конференции / Новосиб. гос. архитектур.-строит. ун-т (Сибстрин). — Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2013. — С. 43–47.

2. Постановление Правительства от 17 февр. 2011 г. № 91.

3. Постановление Правительства Иркутской области от 24 окт. 2013 г. № 442-пп.

4. Постановление Правительства Иркутской области от 24 окт. 2013 № 4412-пп.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Губанова К. Р. Государственно-частное партнерство в фармацевтическом комплексе России / К. Р. Губанова // Социальное партнерство как фактор развития инфраструктурных отраслей экономики России : материалы Международной научно-практической конференции / Новосиб. гос. архитектур.-строит. ун-т (Сибстрин). — Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2013. — С. 43–47.

Об утверждении государственной программы Иркутской области «Государственная поддержка приоритетных отраслей экономики» на 2014–2012 года»: Постановление Правительства Иркутской области от 24 окт. 2013 г. № 442–пп // Областная. — 2013. — 2 дек. — № 135.

Об утверждении государственной программы Иркутской области «Развитие инвестиционной и инновационной деятельности» на 2014–2012 года»: Постановление Правительства Иркутской области от 24 окт. 2013 № 4412–пп // Областная. — 2013. — 2 дек. — № 135.

О федеральной целевой программе «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года и дальнейшую перспективу: Постановление Правительства от 17 февр. 2011 г. № 91 // Рос. газ. — 2011. — 18 марта. — № 57.

Innovative Approaches to Development of Pharmaceutical Cluster in Irkutsk Oblast

© **Gubanova K., 2015**

The article focuses on the development of a pharmaceutical cluster in Irkutsk region that involves researches on manufactured products within the cluster frame (managerial outsourcing). It's based on the experience of a producer that manufactures pharmaceutical products, specifically dihydroquercetin and arabinogalactan-based extracts.

Keywords: pharmaceutical cluster, Irkutsk oblast, managerial outsourcing, dihydroquercetin, arabinogalactan.
