

УДК 336.647/.648

МЕХАНИЗМЫ ИННОВАЦИОННО ФИНАНСИРОВАНИЯ

© **Мунина Е. А., 2015**

Иркутский государственный университет, г. Иркутск

В статье рассматриваются механизмы инновационного финансирования, освещаются обстоятельства и предпосылки их возникновения, актуальность, свойства и принципы, на которых они построены. Приводятся примеры их использования в современном мире для достижения Целей Тысячелетия.

Ключевые слова: «инновационное финансирование, цели тысячелетия, механизмы инновационного финансирования».

Человечество, войдя в новое тысячелетие, столкнулось с рядом новых проблем. Однако остались и прошлые нерешенные вопросы, которые препятствуют достижению цели гармоничного и всеобъемлющего развития планеты и преодоления фундаментальных угроз жизни и здоровью людей. Речь идет о болезнях, эпидемиях, голоде, высокой детской смертности, отсутствии всеобщего образования и некоторых других. Эти факторы подтолкнули человечество к двум действиям. В-первых, были сформулированы Цели Тысячелетия, отражающие основные направления деятельности всего человечества, во вторых, для реализации этих целей начался поиск и создание инновационных источников финансирования.

Инновационное финансирование представляет собой совокупность нетрадиционных механизмов для аккумуляции дополнительных денежных средств и их эквивалентов, которые идут на развитие определенных проектов и достижение поставленных целей. Какие именно источники финансирования можно отнести к инновационным, когда и как они возникли, достижению каких целей посвящены, об этом будет идти речь в статье.

Впервые концепция инновационных источников финансирования была представлена на Международной Конференции по Финансовому Развитию, проходившей в 2002 году в Мексике под эгидой Всемирного Банка. Во время ее проведения были сформулированы Цели развития тысячелетия. Они представляют собой «восемь международных целей, которые 193 государства-члена ООН и, по меньшей мере, 23 международные организации договорились достичь к 2015 году. Всего обозначено восемь масштабных целей. Во-первых, сокращение масштабов крайней нищеты. Это значит, что к 2015 году вдвое должно сократиться количество людей, зарабатывающих менее одного доллара в день, на столько же должно сократиться количество голодающих людей. Второй целью является обеспечение всеобщего начального образования. Третьей — содействие установлению равноправия полов и помощь женщинам в расширении их прав. Четвертая цель развития тысячелетия — сокращение детской смертности. Это значит, что к 2015 году более чем на 60 % должна сократиться смертность детей в возрасте до пяти лет. Пятой целью является улучшение охраны материнского здоровья, снижение коэффициента смертности матерей, обеспечение возможности всеобщего доступа к помощи в сфере репродуктивного здоровья. Шестым направлением деятельности стала борьба с ВИЧ / СПИД, малярией и прочими заболеваниями. Заложение тенденции к сокращению количества заболевших, в случае с малярией вовсе остановить ее распространение. Седьмая цель — обеспечение экологической устойчивости. Она предполагает исключение истощения природных ресурсов, сокращение потери биологического разнообразия. Более того, вдвое должно быть сокращено количество людей, не имеющих доступа к чистой питьевой воде. Последней, но не по значению, в этом списке стоит цель

формирования всемирного партнерства в целях развития. Данная цель подразумевает развитие торговой и финансовой системы, действующей по правилам, и хоть и косвенно, но активно способствующей сокращению нищеты. Решение проблем особо нуждающихся стран. Это подразумевает беспопытный доступ к экспортируемым ими товарам. Более того, часть долгов особо нуждающихся стран должна быть списана. Так же, в сотрудничестве с фармацевтическими компаниями, должен быть обеспечен доступ нуждающихся стран к необходимым медикаментам. Выше перечисленные цели были приняты, под ними подписался весь мир. Однако вместе с этим, стало очевидно, что для их достижения потребуется значительное финансирование. Тех механизмов, к которым уже привыкло человечество при финансировании решения таких задач, очевидно не достаточно, поэтому и начался поиск и внедрение инновационных источников финансирования.

Прежде всего, необходимо определиться, как раньше финансировались программы помощи нуждающимся странам, сокращения количества голодающих людей, уменьшение детской смертности. Государства, в тот момент, когда принимали программы помощи особо нуждающимся странам, определяли размер этой помощи и переводили средства во Всемирный Банк, Азиатский Банк Развития или Международный Валютный Фонд. Оттуда деньги шли на реализацию поставленных задач. Так же стоит отметить роль частных инвесторов в помощи африканским странам в борьбе с крайней бедностью, сокращению детской смертности и так далее. Одним из самых ярких примеров такой деятельности частных инвесторов является фонд «Giving Pledge» («Обет Дарения»), который ведут Билл Гейтс и Уоррен Баффет. Их целью является убеждение своих коллег миллиардеров в том, что необходимо пожертвовать как минимум половину своего богатства на благотворительность. В этом у них есть определенные успехи. Уже 70 человек присоединились к этому фонду. Все вместе они собирают средства на разработку вакцины для борьбы с вирусными заболеваниями, улучшение инфраструктуры образования, медицины в особо нуждающихся странах. Билл Гейтс говорит, что очень надеется на то, что при его жизни будут созданы вакцины, способные победить распространение ВИЧ / СПИД, малярии во всем мире.

Ввиду того, что вышеперечисленных механизмов финансирования стратегически важных для человечества программ не хватало, потребовался поиск и внедрение инновационных механизмов финансирования. Этот процесс прошел довольно быстро, и уже в том же 2002 году начал зарождаться новый вид государственно-частного партнерства. Возникшие в те же времена Глобальный Фонд борьбы со СПИД, Туберкулезом и Малярией и Глобальный Альянс вакцинации и иммунизации стали аккумулировать у себя средства от государств, крупных компаний, благотворительных фондов и частных инвесторов. Собранные средства Фонды направляли на мероприятия по достижению Целей Тысячелетия. Такой но-

вый вид государственно-частного партнерства приносит большие результаты и сегодня, так как теперь любой участник мирового сообщества, будь то частный инвестор, корпорация или государство, получили четкий и вполне прозрачный механизм для направления своих финансовых ресурсов на борьбу с инфекционными заболеваниями, крайней бедностью, смертностью.

Вторым важным ресурсом финансирования Целей Тысячелетия принято считать привлечение денежных средств через инструменты финансового рынка. Так, например Глобальный Альянс Вакцинации и Иммунизации планирует привлечь в ближайший год более 4 млрд. долларов США за счет выпуска собственных облигаций, которые будут проданы восьми странам, оказывающим основную поддержку фонду [1]. Среди этих стран называются США, Канада, Германия, Великобритания и т. д.

Еще одним источником финансирования возник в Германии в 2009 году, откуда он распространился и на некоторые другие страны Европы и Северной Америки. Таким инструментом стали аукционы на получение разрешений на выброс парниковых газов в атмосферу. Стоит отметить, что очень похожий механизм был описан в Киотском протоколе еще в 1997 году, но в отличие от инновационного источника финансирования, направленного на достижение Целей Тысячелетия и ориентирующегося на коммерческие структуры, в Киотском протоколе речь шла о государствах. Средства, привлеченные по итогам проведения аукционов, идут на решение глобально значимых проблем в сфере жизни и здоровья человечества.

Более того, еще одним из интересных механизмов инновационного финансирования служит пример сбора средств для создания вакцины от пневмококковых инфекций. В 2009 году публичные и частные жертвователи собрали средства, которые пошли на научные разработки и исследования. Это стало большим стимулом для фармацевтических компаний, так как они получили средства для исследований, а люди и компании, пожертвовавшие деньги, возможность в будущем получить коммерческую выгоду, когда созданная вакцина станет жизнеспособной на рынке и будет приносить прибыль [2].

Вышеперечисленные источники финансирования основаны на нескольких базовых принципах:

Стабильное увеличение. Инновационные механизмы финансирования должны значительно увеличить приток средств для того, чтобы преодолеть пропасть, которая отделяет мировое сообщество от достижения поставленных целей тысячелетия;

Соответствие. Задача новых источников финансирования состоит в том, что бы соответствовать существующим целям и организациям, работающим на их достижение, а не добавлять новых участников этой сферы;

Устойчивость. Источники должны быть адекватны целям и способны финансировать долгосрочные программы, в которые будут вовлечены разные государства. Это значит, что источник должен быть до-

статочно устойчив к изменениям внешних условий и обеспечивать стабильный приток денежных средств;

Дополнительность. Так как механизм инновационного финансирования был создан для того, чтобы восполнить пробел в финансировании глобально значимых вопросов, он не может заменить или полностью покрыть Официальные Вложения в Экономику развивающихся стран, которые, например, производят США. То есть, этот механизм поддерживает и дополняет уже существующие базовые программы.

Безусловно, встает вопрос, дают ли какую-то доходность вышеперечисленные механизмы финансирования, и для чего компаниям, частным инвесторам и государствам нужно участвовать в таких программах? На самом деле, ответ на этот вопрос заключается в том, что по некоторым из перечисленных источников действительно можно получать доходность. Например, инвесторы, чьи деньги идут на разработку вакцины от, имеют возможность получить доход от вложенных средств в будущем, когда разработка и испытания вакцины будут завершены, она вероятнее всего будет иметь коммерческий успех, а вместе с ней, и инвесторы, на чьи деньги велись ее разработки и испытания.

По остальным механизмам финансирования сложно говорить о прямой доходности. Однако есть ряд бонусов и преференций, которые получают частные инвесторы, компании и государства от инвестирования средств в такие программы. Бизнес и страны признаются более социально ответственными, получают дополнительное одобрение со стороны общества, косвенным образом это может влиять и на характер инвестиционного климата в стране или компании. Для инвестора может оказаться важным тот факт, что он вкладывает деньги в общественно ответственные компании.

Рассмотрев механизмы инновационного финансирования, поняв, как и для чего они были созданы, осознав на каких принципах они работают и достижению каких целей служат, становится совершенно ясно, что отчасти от умелого и эффективного использования таких механизмов, от возможностей находить новые и актуализировать старые, и зависит достижение Целей тысячелетия, а вместе с этим жизнь и развитие человечества в долгосрочной перспективе. Государствам и бизнесу гораздо выгоднее поддерживать борьбу с угрозами жизни и здоровью человечества, так как они получают и тех, кто будет производить продукцию, и тех, кто будет ее потреблять. Поэтому можно с определенной долей уверенности вести речь о том, что у инновационных механизмов финансирования большое будущее. ■

1.URL: <http://www.oecd.org/development/effectiveness/44087344.pdf>.

2.URL: http://en.wikipedia.org/wiki/Innovative_financing.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

URL:

<http://www.oecd.org/development/effectiveness/44087344.pdf>.

URL:

http://en.wikipedia.org/wiki/Innovative_financing.

Mechanism of Innovative Financing

© **Munina E., 2015**

The article deals with the mechanisms of innovative financing, conditions and prerequisites of their emergence, importance, features and principles they are built on. The author furnishes examples of their use in the modern world for accomplishing the Millennium Goals.

Keywords: innovative financing, Millennium Goals, mechanisms of innovative financing.